

# Le seuil de rentabilite

## EXERCICE:

Un espace aquatique a vendu 150 000 tickets à 4€ sur l'année 2018. Elle a dépensé 150 000 € de charges variables correspondant à 1 euro par entrée et 210 000 euros de frais fixes.

1 Quel est le résultat de l'année 2018? Est-ce un bénéfice ou une perte?

2 Quel est le seuil de rentabilité en 2018?

3 Combien de tickets d'entrée doivent être vendus pour être au seuil de rentabilité?

4 Calculer le point mort (c'est à dire à partir de combien de jours dans l'année, l'espace aquatique était-il sûr d'avoir un résultat à zéro)?

En 2019, l'espace aquatique prévoit d'investir dans un nouveau bassin ce qui augmentera les charges fixes de 300 000€ .

5 Quel est le résultat de l'année 2019 avec le même nombre de tickets d'entrée vendus en 2019 qu'en 2018 ? Est-ce un bénéfice ou une perte?

6 Quel est le seuil de rentabilité en 2019?

7 Combien de tickets d'entrée auraient du être vendus pour être au seuil de rentabilité?

# Le seuil de rentabilite

## EXERCICE:

Un espace aquatique a vendu 160 000 tickets à 3€ sur l'année 2018. Elle a dépensé 160 000 € de charges variables correspondant à 1 euro de charge variable par entrée et 210 000 euros de frais fixes.

1 Quel est le résultat de l'année 2018? Est-ce un bénéfice ou une perte?

2 Quel est le seuil de rentabilité en 2018?

3 Combien de tickets d'entrée doivent être vendus pour être au seuil de rentabilité?

4 Calculer le point mort (c'est à dire à partir de combien de jours dans l'année, l'espace aquatique était-il sûr d'avoir un résultat à zéro)?

En 2019, l'espace aquatique prévoit d'investir dans un nouveau tobogan ce qui augmentera les charges fixes de 240 000€ .

5 Quel est le résultat de l'année 2019 avec le même nombre de tickets d'entrée vendus en 2019 qu'en 2018 ? Est-ce un bénéfice ou une perte?

6 Quel est le seuil de rentabilité en 2019?

7 Combien de tickets d'entrée auraient du être vendus pour être au seuil de rentabilité?

# Le seuil de rentabilite

## EXERCICE:

Un espace aquatique a vendu 120 000 tickets à 4€ sur l'année 2018. Elle a dépensé 120 000 € de charges variables correspondant à 1 euro de charge variable par entrée et 300 000 euros de frais fixes.

1 Quel est le résultat de l'année 2018? Est-ce un bénéfice ou une perte?

2 Quel est le seuil de rentabilité en 2018?

3 Combien de tickets d'entrée doivent être vendus pour être au seuil de rentabilité?

4 Calculer le point mort (c'est à dire à partir de combien de jours dans l'année, l'espace aquatique était-il sûr d'avoir un résultat à zéro)?

En 2019, l'espace aquatique prévoit d'investir dans un nouveau tobogan ce qui augmentera les charges fixes de 300 000€ .

5 Quel est le résultat de l'année 2019 avec le même nombre de tickets d'entrée vendus en 2019 qu'en 2018 ? Est-ce un bénéfice ou une perte?

6 Quel est le seuil de rentabilité en 2019?

7 Combien de tickets d'entrée auraient du être vendus pour être au seuil de rentabilité?